西安西电光电缆有限责任公司

面向内部公开招聘公告

一、公司简介

西安西电光电缆有限责任公司（简称西电光电缆），始建于1958年，隶属于中国电气装备集团所属中国西电集团，主要生产铁路信号电缆、通信电缆、电力电缆、装备控制电缆、家装BV线缆、铜加工、电缆原材料等产品。历经半个多世纪的拼搏与发展，现已成为中国铁路市场最具竞争力、铁路线缆“四电”产品最为齐全、技术装备最先进、生产能力最强的生产制造基地，产品遍及全国31个省市自治区、直辖市和世界十多个国家、地区。

未来的西电光电缆公司将以铁路市场为基础，以西电品牌为载体，结合国家战略导向，逐步成为铁路、轨道交通、民用、电信运营商、高端装备用缆的制造商。

本次面向集团内部公开招聘岗位信息如下：

二、招聘职位

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 公司名称 | 岗位名称 | 职数 | 工作地点 | 咨询电话 | 面向范围 |
| 西安西电光电缆有限责任公司 | 大区营销总监 | 1 | 全国市场 | 029-84226024 | 中国西电集团、中国西电本部及所属单位在册在岗员工 |
| 销售经理 | 2 |

三、应聘基本要求

1.应聘人员应为中国西电集团、中国西电本部及所属单位在册在岗员工；

2.具有强烈的创新意识，开拓进取，敢于负责、勇于担当、善于作为；勤奋敬业、真抓实干、工作业绩突出；

3.具有履行岗位职责所必须的专业知识，善于学习和把握市场机遇；具有出色的沟通、谈判能力；具备发展意识、市场意识及合作意识；具有良好的心理素质，身体健康，能够胜任应聘岗位工作要求；

4.具有良好的职业操守和个人品行，遵纪守法、无违法、违规、违纪及其他不良记录。

四、岗位职责

**（一）大区营销总监**

1.负责组织制定、实施所在区域市场拓展工作思路，整合营销资源，制定市场开发工作计划；

2.负责所在区域客户关系维护，组织高层拜访、市场推广、技术交流，落实公司高层走访成果，策划参加行业展会等推介工作；

3.负责市场信息收集、市场研究及分析、竞争对手研究及分析；

4.负责所在区域的中标、回款和合同执行管理等工作；

5.获取区域内重大项目信息，制定项目开发计划，集中优势资源展开项目争取工作，组织投标、履约服务。

**（二）销售经理**

1.负责实施所在区域市场拓展工作，整合营销资源，制定客户开发工作计划；

2.负责所在区域客户关系维护，组织高层拜访、市场推广、技术交流，落实公司高层走访成果，策划参加行业展会等推介工作；

3.负责市场信息收集、市场研究及分析、竞争对手研究及分析；

4.负责所在区域的中标、应收账款和合同执行管理等工作；

5.获取区域内项目信息，制定项目开发计划，集中优势资源展开项目争取工作，开展投标、履约服务。

6.负责区域内客户服务管理，搭建驻外服务通道、汇集服务资源、展开定期定向服务，在解决客户问题痛点问题的同时，寻求运维方向上的增值服务。

五、任职要求

1. 1988年1月1日后出生，具备全日制大学本科及以上学历，经验丰富及专业技能突出者可适当放宽要求；

2.能够熟练运用office办公软件；

3.具备长期出差的条件，并适应出差；

4.有五大六小、两网市场工作经验的人员可优先考虑。

六、联系方式

联 系 人：赵女士

联系电话：029-84226024

简历投递邮箱：zhaopin@xlxcc.com

公司地址：西安市莲湖区大庆路12号

七、报名方式

报名截止日期为公告发布之日起14个自然日，应聘单位原则上应于公告发布之日起1个月内完成报名资格审核、笔试或面试安排与实施、公示、录用等工作与办理相关手续。

请登录中国西电集团官网[www.xd.com.cn](http://www.xd.com.cn)，依次点击“信息公开”-“加入我们”-“最新招聘”，查阅完整招聘公告及下载报名表。应聘者须将应聘资料及《应聘报名表》添加至命名为“应聘-姓名-应聘公司”的压缩文件，应聘资料包括但不限于：应聘报名表及个人简历、毕业证、学位证、《教育部学历电子注册备案表》学信网下载（如国（境）外高校毕业生须提供教育部留学服务中心的学历学位认证书）、身份证、相关资质证书等扫描件资料发送至应聘单位邮箱,邮件主题与附件名称保持一致。